

Nuova struttura commerciale Bonfiglioli in Inghilterra

di Andrea Casarini

Fin dai primi anni '70 Bonfiglioli ha considerato il mercato inglese molto importante e significativo per il proprio sviluppo internazionale.

Pertanto, dapprima, con un distributore locale e via via ampliandosi sino ad arrivare alla nuova sede di Redditch, nel Midlands, Bonfiglioli ha perseguito una costante crescita e consolidamento

sul territorio capace di farla diventare punto di riferimento per il settore del controllo e la trasmissione di potenza.

La sede di Redditch si affianca alla preesistente a Warrington ed insieme occupano 15 persone che sviluppano un fatturato di circa 17 milioni di euro, generato con una intensa attività di affiancamento a clienti prestigiosi quali :JCB KOMATSU, CATERPILLAR.

Attualmente, le due sedi, si occupano distintamente di seguire i due diversi mercati ai quali Bonfiglioli si rivolge proponendo:

-soluzioni per automazione industriale e l'industria di processo:

-soluzioni per movimentazione delle macchine operatrici mobili.

Due teams specializzati nei rispettivi campi di intervento, possono, con competenza, risolvere



The new Bonfiglioli sales organisation in England

Since the early 1970s, Bonfiglioli has considered the British market crucial to its international growth.

Over the years, Bonfiglioli has consistently grown, consolidating its presence to become a point of reference in the British power transmission and control market, starting out

in the early days with a local distributor and culminating in the recent inauguration of its new offices in Redditch in the Midlands. The Redditch offices are now operating alongside the existing Warrington facility, with a combined workforce of 15 and total turnover of 17 million euro, working in close

collaboration with prestige clients such as JCB, KOMATSU and CATERPILLAR. At the present time the two offices have specialised in one of Bonfiglioli's main markets, with product offerings for:

*-industrial automation and process solutions;
-mobile machinery operating solutions.*

e gestire qualsiasi richiesta proveniente da una clientela estremamente esigente alle scelte dei partners.

Il servizio attento, la capacità di proporre soluzioni ed applicazioni innovative sono gli ingredienti di successo che Bonfiglioli ha saputo esportare in tutte le proprie sedi e che trova, in quelle inglesi, una perfetta aderenza e capacità di adattare al mercato questi elementi distintivi.

I prodotti che stanno riscontrando maggior interesse su questo specifico mercato sono i motoriduttori coassiali ai quali sono stati affiancati i nuovi inverter della serie ACTIVE, che presentati ad Hannover 2003, sono diventati un prodotto sul quale costruire una presenza sul suolo britannico ancor più pregnante e di successo.



Two specialist teams are thus able to provide targeted solutions for their customers, who are extremely discerning in their choice of partner.

An attentive service and ability to offer innovative solutions and applications are the ingredients for Bonfiglioli's success throughout

its international offices, and in particular, those in the UK where they have found the perfect match and ability to adapt to local market requirements.

The British market has shown particular interest in helical inline gear units, along with the new ACTIVE series inverters presented at

Hanover 2003, which have proved instrumental in further consolidating Bonfiglioli's renown and success in the British market.